

Отчет об обязательствах трейдеров (СОТ).



УРОК 9

COT (Commitment of Traders Report) - это еще один инструмент, который Вы можете использовать для анализа рынка. Это еженедельный отчет, он разбивает значение открытого интереса по трем группам трейдеров: мелкие спекулянты, крупные спекулянты и коммерческие трейдеры (компании, которые действительно принимают поставку товарных фьючерсов).

Многие люди считают, что коммерческие трейдеры – это «умные деньги» на рынке, потому что они более информированы, чем мелкие спекулянты. Я склонен согласиться с этим.

Я бы предложил Вам пытаться следовать за коммерческими трейдерами, а не за мелкими или крупными спекулянтами. Коммерческие трейдеры обычно правы в долгосрочной перспективе.

В таблице ниже Вы можете видеть общий отчет за пять недель. Интересно заметить, что коммерческие трейдеры на 14.07.2000 находятся в «суммарной длинной позиции» (у них больше длинных позиций, чем коротких), тогда как мелкие и крупные спекулянты – в «суммарной короткой».

Декабрь 2000 Кукуруза (CВОТ)

	Мелкие спекулянты		Крупные спекулянты		Коммерческие трейдеры		Открытый интерес
	Длинные	Короткие	Длинные	Короткие	Длинные	Короткие	
Дата							
14.07.2000	48592	53973	92361	112706	205590	179864	391223
07.07.2000	45969	51496	92845	106381	210013	190950	399338
30.06.2000	51552	48828	106749	116630	221483	143264	316593
23.06.2000	66809	53475	110712	114616	219568	228998	449060
16.06.2000	77438	47718	110320	119552	213837	234325	457972

Также теперь вспомните, что у коммерческих трейдеров – очень глубокие карманы, и они стоят в основе рынков. Это значит, что они обладают выдержкой, которой нет у большинства мелких и крупных спекулянтов. Помните об этом, смотря на этот отчет. Вы можете скачать его бесплатно в Интернете по адресу <http://www.cftc.gov/>.

Посмотрите на следующий график (**Рис. 114**) декабрьской Кукурузы 2000 г., и Вы сможете увидеть, к чему этот отчет имеет отношение. Обратите внимание на отчеты COT с 16 июня по 17 июля 2000г. Посмотрев на график, мы можем увидеть, что коммерческие трейдеры были правы в длинной позиции, но они обычно входят в рынок раньше (прежде, чем входят остальные трейдеры). Используйте эту информацию, чтобы понимать, что может происходить на рынках в последующие несколько недель после даты отчета COT.

Если Вы в рынке в длинной позиции, а коммерческие трейдеры вдруг встали в короткие, Вы можете задаться вопросом, почему.



Рисунок 114

Управление средствами

Позвольте мне начать с того, что если у вас нет хорошего плана управления Вашими средствами, Вы разоритесь. Перечитайте это!

Я знаю, что многие люди любят торговать просто ради самого процесса. Им нравится возбуждение, дающееся рынком. Им нравится возможность роста, которая здесь всегда есть. Им кажется, что они торгуют чем-то, не важно чем, чтобы чувствовать себя «в рынке». Это, друг мой, - формула поражения.

Этот урок должен был быть, наверно, уроком номер 1, а не 9, но я подумал, что стоило оставить его на потом. **Это самый важный урок всего курса.**

Для начала я хочу Вам дать несколько «правил». Надеюсь, Вы прочувствуете их.

- Правило 1.** Всегда используйте стоп-лосс.
- Правило 2.** Не торгуйте чрезмерно.
- Правило 3.** Не гонитесь за рынками.
- Правило 4.** Никогда не отвечайте на маржин-колл (не ошибайтесь дважды).
- Правило 5.** Учитесь на своих ошибках вдвойне лучше, чем на удачах.
- Правило 6.** Относитесь к своей торговле как к бизнесу. Это и есть бизнес!
- Правило 7.** Не слушайте никого. Принимайте решения сами.
- Правило 8.** Потери – это часть игры.
- Правило 9.** Проведите подготовительную работу до входа в рынок, а не после.
- Правило 10.** Смотрите Правило 1.

Теперь, когда я привел Вам немного правил, некоторые из которых я выучил на собственном опыте, я хочу дать Вам несколько общих указаний по торговле.

1. Какой частью торгового счета следует рисковать? Хорошее правило – 50%. Другими словами, Вам следует никогда не использовать более 50% капитала для рискованной торговли. Остальные 50% должны быть в облигациях. К примеру, если у Вас счет \$10 000, Вы никогда не должны рисковать более чем \$5 000 в любое время.

2. Вложения в какой-либо **один рынок** не должны превышать 10-15% Вашего торгового счета. Например, если Вы торгуете зерновыми, Вы не должны рисковать на этом рынке более чем \$1 000- \$1 500 (из Ваших \$10 000) одновременно.

3. Вам следует никогда не вкладывать более 5% в какой-либо **один инструмент**. Так, на счете \$10 000 не следует рисковать более чем \$500 в одной сделке. Я знаю, что это должно удержать Вас от некоторых сделок, которые Вы хотите совершить. **Моя задача – оставить Вас в игре, а не вне рынка.** Вы могли бы начать с опционов, а не с фьючерсов.

4. Вам никогда не следует торговать на «тонких» рынках! Как самый минимум, Вам следует торговать на рынках с дневным объемом не менее 1 000 и открытым интересом не менее 5 000.

5. **Всегда используйте стоп-лосс для защиты.** Только глупцы торгуют без него. Чем более волатилен рынок, тем шире должны быть Ваши стопы, и тем большему риску Вы должны подвергаться.

6. Лучшие трейдеры мира получают прибыль только с порядка 40% своих сделок! Ну и как же, в таком случае, даже лучшие трейдеры делают деньги? Что они делают, это убеждаются, что выигрышные сделки принесут больше денег, чем потеряют проигрышные. Вспомните, мы говорили о соотношении прибыль/риск ранее в курсе (Урок 1).

7. Добавляйте к Вашим выигрышам и режьте потери. Так как только горстка ваших сделок будет давать крупный доход, важно использовать с выгодой эти большие прибыли. Вы сделаете это, добавляя к своим выигрышам. Если Вы помните, мы говорили об этом ранее в курсе. Добавляйте к выигрышу в заранее определенных ценовых точках. Помните пример с Какао (Урок 6), в котором мы говорили о построении колонны?

Быстро разбогатеть?

Я не могу сказать, со сколькими людьми я общался, которые собирались быстро разбогатеть на товарных рынках. Я никогда не забуду однажды мною полученный звонок. Этот парень спрашивал, позволит ли моя «система» заработать ему \$100 000 за следующие шесть месяцев, если начать со счета в \$5 000! Я сказал ему, что кому-либо может посчастливиться сделать это, но его шансы на такое, вероятно, будут 10 000 к одному. Он ответил, что он тогда купит другой курс, потому что они ему сказали, что он сможет легко сделать столь много денег с их «системой». Я чуть не рассмеялся, но просто пожелал уму большой удачи.

Трейдинг – это не игра, чтобы быстро разбогатеть. В лучшем случае, это игра, чтобы медленно разбогатеть. Очень многие люди хотят знать, сколько времени пройдет, прежде чем они смогут сделать торговлю своим основным занятием. Конечно, на этот вопрос невозможно ответить. Тут содержится слишком много переменных.

Позвольте задать Вам серьезный личный вопрос и, пожалуйста, подумайте немного, прежде чем на него ответить. Если кто-нибудь сегодня придет к Вам и скажет, что если Вы будете работать часть времени, час или два в день, в течение следующих пяти лет, то через пять лет Вы сможете уйти с работы, продолжая работать пару часов в день, не иметь начальника, жить в любой точке мира и иметь такой же или лучший стиль жизни, Вы согласитесь на это?

Небольшие счета могут расти быстрее, чем крупные. Значительно проще сделать 50% прибыли на счете в \$10 000, чем на счете в \$1 000 000. Это просто один из мировых законов. Помня это, предположим, что Вы можете сделать 100% прибыли за год на своем торговом счете. Это слишком оптимистично. Это ТОЛЬКО для иллюстрации, чтобы сделать вычисления проще.

Итак, Вы хотите вычислить, через какое время Вы сможете сделать трейдинг основным занятием. Для начала, каковы Ваши текущие заработки, которые Вы хотите заместить? Пусть для примера будет \$100 000. Также скажем, что у Вас есть счет в \$10 000, с которого Вы начинаете. Очевидно, что если Вы хотите зарабатывать трейдингом \$100 000 в год и можете делать 100% годовых (**даже лучшие трейдеры не могут делать этого постоянно, так что не обманывайте себя. Я использую это только как пример, а не как цель, использовать 20-30% будет более реалистично**), тогда Вам понадобится счет в \$100 000. Через какое время Вы достигнете этого, начав со счета в \$10 000? Вычислите и посмотрите. Тут у Вас должны быть реалистичные цели либо другой бизнес. Вы можете быть прямо на пути к своим долгосрочным целям, но даже не знать этого, если у Вас нет плана. Это должен быть написанный план, а не что-то в глубине сознания.

Подумайте об этом по-другому: если Вы собираетесь строить дом, будет ли у Вас проект, в который Вы будете смотреть каждый день, или просто мысль в глубине сознания? Как Вы думаете, как будет выглядеть Ваш дом, если у Вас не будет проекта на бумаге? На самом деле, у Вас больше шансов построить дом без проекта, чем стать успешным трейдером без написанного плана.

В этом курсе я мог только коснуться поверхности того, что Вам действительно нужно знать об управлении средствами. Это ключ к Вашему успеху.

Полосы

Каждый проходил через полосы выигрышей, так же как и проигрышей. Вы должны научиться выдерживать **и те, и другие**, если хотите быть успешным. Предположим, что Ваш торговый счет уменьшился на 50% в результате серии неудачных сделок. Что вы сделаете? Нет, ответ не всегда: «Сдамся!». Ваша задача теперь в том, что Вы должны удвоить свой счет, чтобы только вернуться в ноль, поскольку Вы потеряли половину. Да, я был в представленной ситуации, так же как и многие другие трейдеры. Если это случилось с Вами или происходит прямо сейчас, как минимум можно сказать, что Вы в хорошей компании.

Кто-то однажды сказал мне, что сумасшествие – это продолжать делать одну и ту же вещь снова и снова, ожидая каждый раз разных результатов. Не делаете ли Вы так в данный момент?

Однако, что Вам делать – это вопрос. Что бы я немедленно сделал, это полностью вышел из рынков, потому что что-то неправильно. Вы не знаете, что происходит, либо рынки не работают как следует, либо Вы стали неосторожны. В любом случае, не продолжайте торговать прямо сейчас.

Я бы тогда вернулся и снова посмотрел на **каждую** сделку. Изучил бы ее. Просто рынки «плохо себя вели» или же Вы? Были ли Вы неосторожны? Что пошло не так? Почему? Были ли Ваши цели верны? Были ли верны стопы? Слишком близкими друг к другу, слишком далекими? Как я уже говорил ранее, **Вы должны учиться вдвойне лучше на своих ошибках, чем на успехах.**

Теперь, когда Вы это сделали, время вернуться на рынки, но как лучше всего к этому подойти? Это зависит от того, в чем была проблема. Если это просто рынки плохо работали, а не Вы, продолжайте делать, как Вы делали. Для Вас все должно измениться к лучшему. С другой стороны, если это Вы делали что-то неправильно, убедитесь, что Вы исправили это, **прежде** чем вернетесь на рынок.

Если Вы ошибались и торговали неверно, тогда входите в рынки медленно, может быть одним или двумя контрактами, которые были бы полностью продуманы. Тут не нужно становиться консервативным в торговле, нужно снова стать «правильным» в своих сделках. Укрепляйте свою уверенность и в то же время укрепляйте свой счет. Рассматривайте это как часть стоимости Вашего обучения.

С другой стороны, Вы можете попасть в полосу выигрышей. Что делать тогда? Это худшее время, чтобы «удваиваться» в своих сделках и пытаться сорвать куш. Это как поехать в Лас-Вегас и удваивать следующую ставку после каждого выигрыша. Вы так потеряете все. Это гарантировано, и то же самое в трейдинге.

Это как старая пословица о часах: если они работают, не чините их. Однако Вы должны придерживаться своего плана, который я обрисовал выше: 10% на риск и т. д. Просто за счет увеличения размера Вашего счета, Вы будете увеличивать размер Ваших позиций. **Разработайте свой собственный план и действуйте в соответствии с ним!** Это правильно, его отлаживать, но не меняйте его, если он работает. **Вы должны стать дисциплинированным!**

Страх и жадность

Страх и жадность – это два злейших врага трейдера. **Если Вы не научитесь их контролировать, они будут контролировать Вас. Если они контролируют Вас, Вы проиграете!** Если Вы научитесь контролировать их (и использовать хорошие торговые навыки), Вы сможете победить в этом бизнесе, называемом трейдинг.

Если Вы не выучили ничего другого из этого курса, выучите следующее: **больше денег было потеряно из-за страха перед убытком, чем из-за желаний прибыли.** Хотя это может быть естественным инстинктом, его нужно побороть. **Вы должны научиться брать убытки, или Вы не получите возможности для прибыли.**

Многие трейдеры ставят тщательно спланированные стопы, но затем, чуть раньше, чем цена коснется их стопа, выходят с убытком, только чтобы увидеть, что цена развернулась и пошла в направлении их сделки. Если бы они остались в рынке в соответствии с их планом, они бы заработали деньги, но фактор страха взял верх, и они превратили прибыльную сделку в убыточную.

Важно доверять своим стопам. Если Вы поставили их верно, действуйте в соответствии с ними. Я даже не могу Вам сказать, сколько раз рынок подходил на один или два тика к моему стопу, а затем разворачивался, и сделка становилась прибыльной. **Если Вы поставили стоп, придерживайтесь его, либо изначально не входите в рынок.**

Жадность стоила больше трейдерских денег, чем можно себе представить. Вот как она работает: Вы вошли в выигрышную сделку и у Вас хорошая прибыль, но Вы отказываетесь выходить из рынка. Цена касается Вашей цели (целей) для прибыли. Вы думаете, что Вы выжмете последний цент из сделки. У вас стояли ордера на выход, но Вы их отменили. Вы сделали хорошую сделку, но только Вы оставались в ней слишком долго, и затем рынок пошел против Вас. Вместо того чтобы взять небольшую прибыль или небольшой убыток, если Вы слишком долго ждали, Вы пропускаете их, думая, что рынок может развернуться. Этого не происходит, и Вы берете большой убыток. Какое безумие!

Вы должны держать торговлю в руках. Вы должны научиться контролировать и страх, и жадность, иначе они уничтожат Ваши счета. **Если Вы хотите стать успешным трейдером, Вы должны научиться ограничивать свои убытки и добавлять к своим выигрышам.** Если Вы можете делать эти две вещи, у Вас есть хороший шанс на комфортный жизнеспособный трейдинг.

Чрезмерный трейдинг

Одна из худших вещей, которую Вы можете сделать как начинающий трейдер, – это чрезмерная торговля, то есть риск большей частью Вашего счета, чем следует. Даже лучшие трейдеры могут проиграть семь, восемь, девять и более раз подряд, прежде чем вернуться к сериям выигрышей. Подумайте о том, какой частью торгового счета Вам следует рисковать в сделке, если хороший трейдер может потерять семь или восемь раз подряд?

Если Вы аккуратны со своим счетом, он может вознаградить Вас больше, чем Вы мечтаете. Отнеситесь к нему с пренебрежением, и он обязательно ответит Вам тем же. Позже мы разберем детально, каков правильный объем, которым следует торговать.

Торговля на бумаге

Учимся торговле на бумаге. Как мы обсуждали ранее, торговля на бумаге – это простой способ попрактиковаться перед торговлей на реальные деньги. Это самая важная вещь, которую Вы когда-либо научитесь делать. Даже опытные трейдеры продолжают торговать на бумаге.

Первое, что Вам нужно сделать, - это начать вести торговый журнал. Я не знаю ни одного успешного трейдера, который не вел бы своевременный журнал всех совершенных сделок. В свой журнал Вы вносите все свои сделки.

Я даже не могу сказать, насколько важно для Вас вести журнал, и не имеет значения, торгуете Вы на бумаге или зарабатываете на жизнь. Когда Вы впервые начинаете торговать на бумаге, Вам следует найти брокера, который будет работать с Вами **БЕСПЛАТНО**, чтобы помочь Вам научиться торговать. **Когда Вы начинаете связываться с брокерами, чтобы получить некоторую информацию об их компании, узнайте насчет их программ торговли на бумаге (демо-торговли), так же как и о других видах обучения и поддержки, которые они предлагают.** Если ответ не будет очень хорошим, то это неправильный брокер. Продолжайте искать, поскольку хороший брокер захочет помочь Вам научиться торговать. И он должен делать все возможное, чтобы обеспечить Ваш успех. **Это еще одна причина, чтобы использовать брокера с полным сервисом, когда Вы начинаете торговать.**

Также, хорошие брокеры НЕ будут торопить Вас начинать торговать на реальные деньги. Сначала они должны начать работать с Вами на бумаге и помочь Вам научиться торговать. Некоторые могут потребовать, чтобы Вы открыли счет с минимальной суммой для доверия к Вам. Вам не нужно сразу же начинать торговать на реальные деньги, но, по крайней мере, когда Вы захотите начать торговать, счет уже будет там. Таким образом, они знают, что если они тратят много времени, обучая Вас и помогая Вам научиться торговать, то у Вас хотя бы есть достаточно денег, чтобы торговать, когда Вы однажды это решите. Вы не можете винить их за это, они тоже должны зарабатывать на жизнь.

Торговый журнал

Это самый важный инструмент в Вашем торговом арсенале! Если Вы не осознали этого, прочтите это снова, и снова, и снова, пока не осознаете. **Вы должны вести аккуратный и своевременный торговый журнал, и Вы должны вносить в него все сделки, которые совершили.**

Для каждой сделки Вы должны не только обновить журнал, Вы также должны сохранять графики, по которым Вы делали анализ сделки. Распечатайте несколько графиков, если нужно. Один с RSI, один со скользящими средними, один с линиями трендов и т. д. **Затем, каждый день, когда Вы находитесь в сделке, обновляйте графики и изучайте их, точно так же, как если бы Вы открывали новую сделку.** Думайте об этом точно так же, как если бы Вы открывали новую сделку в том же направлении. Сделали бы Вы это? Если нет, не время ли выйти из сделки? **Думайте! Изучайте! Планируйте!**

Контрольный список: Когда Вы делаете свой анализ, у Вас должен быть контрольный список, и Вы должны пройти по нему для **каждой сделки**, которую Вы совершаете. Прочитайте это снова. **Я сказал, для каждой сделки, которую Вы совершаете, Вы должны пройти по своему конспекту.**

Ниже я привел список, который вы можете использовать, и если он Вам понравится, пользуйтесь им. Если не понравится, составьте свой собственный. Подчеркиваю, Вы **должны** использовать контрольный список для **каждой** сделки. **Не изменяйте этому правилу.** Становитесь дисциплинированным.

Перед сделкой

1. Что показывают месячные и недельные графики?
2. Нарисуйте линии трендов.
3. Каково направление основного, второстепенного и текущего трендов?
4. Отметьте уровни поддержки и сопротивления.
5. Отметьте общие числа, если они есть.
6. Смотрю ли я на правильный месяц по объему и открытому интересу?
7. Сколько осталось до истечения контракта? Есть ли у меня хотя бы 30 дней, если я торгую позиционно?
8. К какой цене будут 33%, 50% и 66% откаты?
9. Есть ли какие-нибудь гэпы, которые должны заполниться?
10. Если присутствуют какие-либо фигуры, то это фигуры продолжения или разворота?
11. Где находятся дневные, недельные и месячные 50% уровни?
12. Куда должен произойти следующий 50% откат?
13. Что показывают осцилляторы? Перекупленность? Перепроданность? Есть ли какие-нибудь дивергенции?
14. Скользящие средние направлены вверх или вниз?
15. Буду я покупать или продавать на этом рынке?
16. Каково мое соотношение прибыль/риск? Составляет ли оно хотя бы 2:1?
17. Где я войду в рынок?
18. Где будет мой защищающий стоп?
19. Где будет моя цель для прибыли?
20. Где будет моя дополнительная цель?
21. Сколькими контрактами я могу торговать?
22. Какой тип ордера я буду использовать?
23. Почему я совершаю эту сделку?

В течение сделки

1. Вы должны следить за каждой сделкой, в которой находитесь, каждый день.
2. Воспринимайте каждый день, как новую сделку. Вошли бы Вы в эту сделку снова? Если нет, выходите СЕЙЧАС.
3. Внимательно смотрите на технические индикаторы. Они за или против вашей сделки?
4. Не выходят ли отчеты, которые могут повлиять на сделку? Если да, Вам, возможно, следует выйти перед отчетом, а затем войти снова. Только будьте ОСОБЕННО осторожны с датами отчетов и выходите за один или два дня до них. Я видел ОГРОМНЫЕ потерянные прибыли из-за того, что за этим не следили!
5. Подтягиваете ли Вы свои стопы КАЖДЫЙ день?
6. Если сделка идет не так, как Вы планировали, выходите СЕЙЧАС. Не забывайте добавлять к своим выигрышам и резать свои убытки быстро.
7. Берете ли Вы прибыль или добавляете к своей позиции, когда достигаются цели?
8. Ставите ли Вы новые цели, когда текущие цели достигнуты?
9. Смотрите ли Вы на долгосрочные графики так же, как и на дневные?

После завершения сделки

1. Какими были мои прибыли/потери по сделке после выхода?
2. Что я сделал правильно?
3. Что я сделал неправильно, если сделал?
4. Чему я могу научиться от этой сделки?

Поиск правильного брокера

Многие люди, по-видимому, имеют с этим проблемы. Я знаю, у меня они были, когда я только начинал. Я не знал, что должен делать или не делать хороший брокер, так как у меня не было рулетки для измерения этого.

Позвольте мне перечислить несколько вещей, которые могут быть полезны.

Задавайте множество вопросов. Вы здесь за что-то платите! Вы вышли бы из дома и потратили бы несколько тысяч долларов на что-то, не задав даже вопроса тому, кому платите? Я надеюсь, нет! Даже некоторые «средние» трейдеры платят значительно больше \$1 000 комиссионных в месяц (\$12 000 в год). Так что Вы можете поставить свой последний доллар на то, что они будут задавать любые вопросы, которые захотят. И они предпочитают получать хорошие ответы. Вы должны тоже.

Вот несколько хороших вопросов, которые стоит задать:

1. Как давно Ваша фирма занимается этим бизнесом?
2. Как давно Вы являетесь брокером?
3. Какие бесплатные услуги и поддержку я получу?
4. В какие часы Вы работаете?
5. Кто является вашей клиринговой фирмой?
6. Каковы ваши комиссионные ставки?
7. Какие «дополнительные сборы» вы берете помимо комиссионных?
8. Берутся ли ежемесячные сборы?
9. Какой у вас минимальный размер счета?
10. Будут ли они торговать с Вами на бумаге, если Вы откроете счет с реальными деньгами?
11. Задайте им несколько вопросов из этого курса, например, сколько раз цена должна коснуться линии тренда для его подтверждения, или каковы уровни отката по соотношениям Фибоначчи, или любой другой вопрос, который Вы считаете, что они должны знать. Если у них нет немедленного и верного ответа, Вы, вероятно, связались с неправильным человеком. Это значит, что Вы знаете больше, чем они, и это не тот человек, у которого Вы хотите учиться.
12. Скажите им, чтобы они не связывались с Вами, ожидая, что Вы примете их торговые рекомендации. Дайте им знать, что они могут связаться с Вами (если Вы этого захотите) и ПРЕДУПРЕДИТЬ Вас о возможной сделке, но Вы затем посмотрите на это сами, и если Вы решите войти в сделку, Вы свяжетесь с ними. Не бросайтесь на предложенный товар.

НИКОГДА не входите просто слепо в сделку, когда КТО-ЛИБО рекомендует ее. Не делайте этого, это верная дорога, гарантирующая Вам, что Вы не задержитесь здесь слишком долго. ЗАПОМНИТЕ, Я ВАС ПРЕДУПРЕДИЛ!!! Не бросайтесь на предложенный товар.

Скажите брокеру, что Вы собираетесь проверить на бумаге первые 20 сделок, рекомендованных ими, и записывайте, как хороши они были. Это обычно удерживает их от звонков каждый день (шутка). **Также спросите их, могут ли они присылать Вам рекомендации по электронной почте, а не звонить.** Если они этого не сделают, это может быть одна из фирм, от которых Вы захотите держаться подальше.

Комиссионные

Когда Вы только начинаете торговать, Вы, вероятно, захотите работать с брокером с полным сервисом. Что касается меня, я бы захотел, чтобы еще одна пара глаз посмотрела на то, что я делаю. Я видел брокеров, которые брали целых \$200 комиссионных за круг (сделка в обе стороны). Эти люди должны быть застрелены тупыми стрелами, а затем скормлены акулам той же ночью. Они просто наживаются на незнающих людях.

Что же подойдет? Это зависит от множества вещей. Я думаю, от \$30 до \$50 для нового человека (кто торгует не много) – это разумно, для одиночных ордеров. Несколько контрактов одновременно должны получать скидку. Помните, покупка четырех контрактов не займет у них больше времени, чем покупка одного.

Не забывайте, что Вашему брокеру тоже надо на что-то жить. Не ожидайте огромных скидок, если Вы выставяете один ордер в неделю. Вероятно, этого не произойдет.

Если вам не нравится Ваш брокер, но нравится фирма, смените брокера (человека), но не фирму!

Просто убедитесь, что Вы чувствуете «положительные вибрации» от этого человека. Действительно ли они пытаются помочь Вам? **Также дайте им знать, что Вы будете принимать собственные решения, что не следует звонить Вам каждый день с рекомендациями. Будьте тверды в этом!**

Если брокер звонит Вам с «рекомендуемой сделкой», Вам следует спросить его, почему он рекомендует это. Затем начните свой собственный анализ, основываясь на том, что он сказал, а также, что знаете Вы. Если после этого Вам понравится то, что Вы видите, снова свяжитесь с брокером и откройте сделку. **Никогда не открывайте сделку только потому, что Ваш брокер от Вас этого хочет.**

Домашнее задание к уроку девять

1. Какие три группы представлены в Отчете об обязательствах трейдеров?

1. _____
2. _____
3. _____

2. Объясните значение фраз "суммарная длинная" и "суммарная короткая" в отчете СОТ? _____

3. Каковы 10 "Правил" управления средствами?

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

4. Какой частью торгового счета следует рисковать одновременно?

5. Вложение в любой один рынок не должно превышать приблизительно ____ % Вашего торгового счета.

6. Вы не должны никогда вкладывать более ____ % в любой один инструмент.

7. Вы не должны никогда торговать на тонких рынках, периодах. Как самый минимум, дневной объем должен быть не менее _____ контрактов и открытый интерес не менее _____ контрактов.

8. Каково определение сумасшествия? _____

9. Какой самый важный инструмент в Вашем арсенале? _____

10. Перечислите 10 вещей, которые Вы должны всегда заносить в Ваш торговый журнал.

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____



6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____